

Resolución de la Directora General de Política de Empresa, Proyección Internacional y Trabajo	
OBJETO	Aprobar el marco regulador de selección de oportunidades para la generación de agrupaciones de PYMES navarras para su internacionalización en 2019 (Programa GEX 2019).
REFERENCIA	Código Expediente: SPI19-136
UNIDAD GESTORA	Servicio de Proyección Internacional Sección de Acción Internacional Teléfono: 848-425766 Correo-electrónico: mausinl@navarra.es

Muchas empresas navarras tienen potencial exportador, pero por su tamaño no pueden abordar solas con éxito los mercados internacionales, siendo en muchos casos la cooperación empresarial la mejor forma de superar las limitaciones de tamaño.

El Plan Internacional de Navarra 2017-2020, recoge dentro del eje estratégico “Apoyo a las empresas en sus procesos de internacionalización” la acción “Programa de generación de agrupaciones empresariales para la internacionalización”.

El Gobierno de Navarra, a través de un encargo a CEIN, puso en marcha el programa de generación de grupos de exportación (en adelante programa GEX), que asiste en la formación de los grupos, para posibilitar el acceso conjunto de empresas navarras a mercados internacionales en condiciones competitivas, sostenibles y rentables. El objetivo es generar tres agrupaciones cada año.

La creación de los grupos de exportación parte de la identificación de un nicho de negocio suficiente y defendible que los justifique y permita diseñar un plan de internacionalización conjunto viable.

Para identificar las mejores propuestas de oportunidades de negocio internacionales respetando la igualdad de trato, la no discriminación y la transparencia, se propone definir el marco de selección de dichas oportunidades que serán contratadas de acuerdo con el régimen establecido en el artículo 81 de la Ley Foral 2/2018, de 13 de abril, de Contratos públicos, para los contratos de menor cuantía.

De conformidad con lo expuesto, en ejercicio de las competencias atribuidas por el artículo 32 de la Ley Foral 11/2019, de 11 de marzo, de la Administración de la Comunidad Foral de Navarra y del Sector Público Institucional.

RESUELVO:

1. Aprobar el marco regulador para la selección de oportunidades de oportunidades de negocio internacionales en torno a las que se puedan crear agrupaciones de empresas para la internacionalización que se recoge en el Anexo I de esta resolución.
2. Publicar este marco regulador en la página web navarra.es

[\(http://www.navarra.es/home_es/Servicios/ficha/8299/Marco-regulador-de-seleccion-de-oportunidades-para-la-generacion-de-agrupaciones-de-PYMES-navarras-para-su-internacionalizacion-en-2019-\(Programa-GEX-2019\)](http://www.navarra.es/home_es/Servicios/ficha/8299/Marco-regulador-de-seleccion-de-oportunidades-para-la-generacion-de-agrupaciones-de-PYMES-navarras-para-su-internacionalizacion-en-2019-(Programa-GEX-2019))

LA DIRECTORA GENERAL DE POLÍTICA DE EMPRESA, PROYECCIÓN INTERNACIONAL Y TRABAJO. Izaskun Goñi Razquin

ANEXO I

MARCO REGULADOR DE LA SELECCIÓN DE OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA CREACIÓN DE AGRUPACIONES DE EMPRESAS

I. ELEMENTOS DEL CONTRATO

1. OBJETO.

Los contratos que se rigen por este marco regulador tienen por objeto el servicio de detección, desarrollo y comprobación de oportunidades de negocio en torno a las cuales podrían crearse agrupaciones de empresas para internacionalizarse mediante el programa GEX del Gobierno de Navarra.

Se adjudicarán un máximo de tres contratos y cada uno con dos partes:

- Fase 1: detección de una oportunidad de negocio para la internacionalización conjunta de empresas navarras.
- Fase 2: desarrollo y comprobación de la oportunidad.

Las licitadoras pueden optar a las dos fases o solo a la primera fase del contrato.

2. IMPORTE DE LA LICITACIÓN Y VALOR ESTIMADO DEL CONTRATO

El valor estimado de cada contrato es de 5.000 euros, 15.000 euros para los tres contratos:

- El precio de la detección de la oportunidad (fase 1 del contrato) es de 1.000 euros.
- El precio de la comprobación y desarrollo de cada una de las oportunidades seleccionadas (fase 2) puede ser hasta 4.000 euros, en función de los trabajos necesarios para la comprobación de la oportunidad de negocio y su completa definición. La fijación del precio se realizará de forma negociada.

Si la promotora de una oportunidad viable opta por no desarrollar por sí misma o a través de una empresa colaboradora la oportunidad de negocio, no tiene la solvencia necesaria o su oferta no alcanza la puntuación mínima de la segunda fase del contrato, recibirá el precio correspondiente a la detección de la oportunidad, y la Administración de la Comunidad Foral podrá desarrollar y comprobar dicha oportunidad por sí misma.

3. ÓRGANO DE CONTRATACIÓN Y UNIDAD GESTORA

El poder adjudicador en la presente licitación es la Administración de la Comunidad Foral de Navarra, siendo el órgano de contratación la Directora General de Política Económica y Empresarial y Trabajo, en virtud de sus competencias propias, de acuerdo con lo establecido en el punto segundo de la disposición adicional octava de la Ley foral 2/2018, de 13 de abril, de Contratos Públicos.

La unidad gestora de los contratos es el Servicio de Proyección Internacional.

4. QUIÉN PUEDE LICITAR

Podrán contratar las personas naturales o jurídicas, españolas o extranjeras, que tengan plena capacidad de obrar y acrediten su solvencia económica o financiera y técnica o profesional y no estén incurso en alguna de las causas de exclusión para contratar establecidas en el artículo

22 de la Ley Foral 2/2018, de 13 de abril, de Contratos Públicos (en adelante LFCP).

La Dirección General de Política Económica y Empresarial y Trabajo podrá contratar con licitadoras que participen conjuntamente, que quedarán obligados solidariamente. Dicha participación debe acreditarse mediante un documento privado

5. SOLVENCIA TÉCNICA O PROFESIONAL DE LAS LICITADORAS

El proyecto de oportunidad de negocio internacional (fase 1) puede ser presentado por una empresa consultora de internacionalización, experta en un determinado mercado, una empresa interesada en promover una agrupación en la que integrarse para internacionalizar sus productos, una asociación de empresas, un clúster, un grupo de acción local o una Cámara de Comercio.

La solvencia técnica o profesional requerida para licitar al contrato de desarrollo y comprobación de la oportunidad (fase 2) será disponer de experiencia de al menos tres trabajos similares, en los últimos tres años (estudios de mercado, plan de internacionalización en el país...)

Dicha solvencia se acreditará mediante la relación de servicios efectuados para el mercado y/ o sector de referencia, durante como máximo los tres últimos años en la que se indique el importe, el objeto, la fecha y la entidad destinataria, pública o privada, avalada por cualquier prueba admisible en derecho.

En el caso de que quien licite no esté especializada en comercio internacional, para poder ser adjudicataria del contrato de desarrollo de la oportunidad (fase 2), deberá contar con el compromiso de una empresa especializada en comercio internacional que disponga de la solvencia técnica requerida y que en el caso de que su proyecto de oportunidad sea seleccionado se comprometa a ejecutar la fase 2 del contrato.

Las entidades licitadoras señalarán en la declaración responsable que acompañará a las proposiciones (ver anexo III) si, por si mismas o a través de una empresa subcontratista, poseen la solvencia técnica o profesional exigida para la ejecución del contrato. Será únicamente quien vaya a resultar adjudicataria del contrato de desarrollo y comprobación quien deberá acreditar dicha solvencia mediante la presentación de la documentación aquí indicada.

II. ADJUDICACIÓN DE LOS CONTRATOS

6. PROCEDIMIENTO DE ADJUDICACIÓN

Los contratos de servicios de detección, desarrollo y comprobación de oportunidades de negocio para la internacionalización conjunta son contratos menores de acuerdo con lo establecido en el artículo 81 de la Ley Foral 2/2018, de 13 de abril, de Contratos Públicos y se sujetan al régimen establecido en dicho artículo.

No obstante, para garantizar la igualdad de trato, la no discriminación y la transparencia, así como para conseguir las mejores oportunidades, se establece este marco de selección de dichas oportunidades.

Se seleccionarán las tres primeras propuestas de oportunidad que superen la valoración mínima, adjudicando tanto la contratación de la detección de la oportunidad como su desarrollo y comprobación, en su caso, de acuerdo con lo establecido en el artículo 81 de la Ley Foral 2/2018, de 13 de abril, de Contratos Públicos.

Si quien haya detectado la oportunidad seleccionada no oferta la parte del contrato relativa a su desarrollo y comprobación, no tiene la solvencia necesaria para ello o su oferta no alcanza la

puntuación mínima requerida, la Dirección General de Política Económica podrá realizarla por sí misma.

7. PRESENTACIÓN DE OFERTAS

1. La convocatoria de proyectos de oportunidades de negocio permanecerá abierta hasta que se seleccionen tres oportunidades, valorándose las propuestas según vayan llegando, de acuerdo con la calidad de las mismas.
2. Las ofertas pueden ser de proyecto de oportunidad (fase 1) y de desarrollo y comprobación (fase 2) o solo de proyecto de oportunidad.
3. Cada promotora puede presentar más de una oferta.
4. La presentación de proposiciones supone la aceptación incondicional por la licitadora del contenido de la totalidad de las cláusulas o condiciones previstas en este marco de selección, sin salvedad o reserva alguna y conlleva la aceptación voluntaria de dar transparencia institucional a todos los datos derivados de los procesos de licitación, adjudicación y ejecución hasta su finalización.
5. Las propuestas se presentarán obligatoriamente de manera telemática a través de la ficha correspondiente del catálogo de servicios del Portal del Gobierno de Navarra en Internet www.navarra.es. (en adelante, ficha de propuesta). En dicha ficha existirá un enlace al Registro General Electrónico de la Administración de la Comunidad Foral de Navarra.
6. Se presentará escaneada la siguiente documentación:
 - a) Hoja resumen de los datos de la entidad promotora en la que conste la identificación de la persona física o jurídica que presenta la propuesta, de forma individual o en participación, su dirección completa, teléfono, correo electrónico y persona de contacto a la que dirigirse en cualquier fase del procedimiento, conforme al modelo que se adjunta en el anexo II.
En dicha hoja se señalará si su oferta se refiere solo a la fase 1 o a la fase 1 y la fase 2.
 - b) Documento de participación conjunta, en su caso: Si la licitación es suscrita por dos personas que participen conjuntamente, se incorporará un documento privado en el que se manifieste la voluntad de concurrencia conjunta y se indique el porcentaje de participación que corresponde a cada una, indicando la persona apoderada única con facultades para cumplir con las obligaciones del contrato. El documento deberá estar firmado por las dos entidades y la persona apoderada.
 - c) Declaración responsable de cumplir con los requisitos para contratar, así como cumplir con los requisitos de solvencia, por sí misma o a través de la empresa subcontratista, en su caso.
 - d) Propuesta de oportunidad: El documento que describirá la oportunidad para las empresas navarras incluirá al menos los aspectos señalados en el anexo I, relativo a las prescripciones técnicas.
 - e) Opcionalmente, propuesta de plan de comprobación y desarrollo de la oportunidad y precio propuesto: Se deberá especificar con detalle cómo y dónde se verificaría la oportunidad de negocio, así como el precio del desarrollo completo de la oportunidad desglosando el precio de las distintas acciones a realizar. Este documento serviría, en su caso, de base para la negociación del precio.

Si propone realizar la fase 2 del contrato mediante subcontratación deberá presentar además la siguiente documentación:

- f) Documento que demuestre la existencia de un compromiso formal con el subcontratista para la ejecución de la fase 2 del contrato.
- g) Declaración responsable del subcontratista, en su caso, de que está de acuerdo en cumplir las condiciones del contrato y cumple con la solvencia técnica exigida.

8. CRITERIOS DE VALORACIÓN

FASE 1: Se valorará la profundidad de los siguientes aspectos analizados de la oportunidad detectada de acuerdo con la siguiente puntuación:

- 1. Estudio de mercado (datos generales): hasta 2 puntos
- 2. Oportunidad detectada: hasta 8 puntos
 - a. Identificación del nicho de mercado (hasta 2,5 puntos)
 - b. Estimación de la demanda (hasta 1 punto)
 - c. Valor añadido de la oferta combinada para satisfacer la demanda (hasta 4 puntos)
 - d. Existencia en Navarra de empresas susceptibles de formar parte de la agrupación (hasta 2 puntos)
 - e. Comprobable (0,5 punto)

FASE 2: Se valorará de 1 a 10 el detalle y la completitud de las acciones a realizar para verificar y completar la definición de la oportunidad de negocio conforme a las prescripciones señaladas en el anexo I.

9. COMISIÓN EVALUADORA

La comisión evaluadora de las propuestas estará formada por las siguientes personas:

- La Directora del Servicio de Proyección Internacional
- La Jefa de la Sección de Acción Internacional
- La TAP rama jurídica del Servicio de Acción Internacional

La comisión evaluadora evaluará las propuestas con total independencia, atendiendo a los criterios indicados en el apartado anterior de este marco regulador y plasmará la evaluación en un informe firmado por todos sus miembros que será comunicado a la entidad participante.

La entidad que presente un proyecto que supere la valoración mínima, si tiene la solvencia requerida, o la entidad solvente que ella misma haya designado, resultará adjudicataria del desarrollo del proyecto de la oportunidad de negocio de acuerdo con lo establecido en el artículo 81 de la Ley Foral 2/2018, de 13 de abril, de Contratos Públicos.

La mera presentación de una oferta supone la plena aceptación del presente marco regulador y su anexo de prescripciones técnicas.

10. ADMISION Y VALORACIÓN DE LAS PROYECTOS

1. Una vez se reciba una oferta, en acto interno la comisión evaluadora procederá a examinar el cumplimiento de los requisitos de participación de quien haya licitado en el procedimiento.
2. En los casos en que esta documentación sea incompleta o presente alguna duda, se requerirá a la persona afectada para que la subsane, otorgándole un plazo de, al menos, 5 días naturales. Si no se atiende dicho requerimiento, se procederá a excluir a la participante de la convocatoria dejando constancia documental de ello.
3. La evaluación de los criterios relativos a cada una de las partes del contrato se realizará en acto interno, y deberá quedar constancia documental de la evaluación. Si la unidad gestora considera que la propuesta presentada adolece de oscuridad o de poca concreción, podrá solicitar aclaraciones complementarias, que no podrán modificar la oferta presentada. El plazo de contestación no podrá ser inferior a cinco días ni exceder de diez.
4. Finalizada la valoración de la propuesta, la unidad gestora del contrato comunicará la puntuación de la propuesta, para cada una de las fases a las que haya optado. Si la propuesta tienen una puntuación media superior a siete puntos en la primera, o en cada una las dos fases, comunicará a la licitadora que su oferta ha sido aceptada.
5. Las entidades seleccionadas, en el caso de que deseen desarrollar la oportunidad por sí mismas o a través de una empresa colaboradora, deberán presentar la documentación señalada en este marco regulador con carácter previo a la adjudicación del contrato.

11. ADJUDICACIÓN

1. El órgano de contratación adjudicará el contrato relativo a la fase 1 a las licitadoras cuyas propuestas de oportunidad hayan obtenido una puntuación igual o superior a 7 conforme a los criterios de adjudicación señalados en el presente marco regulador.
2. Si además la propuesta de la comprobación y desarrollo de la oportunidad supera la puntuación mínima conforme a los criterios señalados para la valoración de la oferta de la fase 2 y la licitadora ha presentado la documentación relativa a la acreditación de la solvencia técnica, una vez cerrada la negociación del precio del contrato, se adjudicará el contrato con sus dos fases.

III. EJECUCIÓN DE LOS CONTRATOS

12. PLAZO DE EJECUCIÓN DEL CONTRATO

El plazo para la ejecución del desarrollo completo de la oportunidad de negocio será de dos meses desde el momento de la comunicación de la adjudicación.

13. RIESGO Y VENTURA

La ejecución de los contratos se realizará a riesgo y ventura de las adjudicatarias y serán por cuenta de ésta las pérdidas o perjuicios que experimente durante la ejecución del mismo.

14. FACTURACION Y FORMA DE PAGO

El contratista tendrá derecho al abono de la prestación realizada con arreglo al precio convenido.

El órgano de contratación abonará el precio de la propuesta de oportunidad (fase 1) una vez le sea comunicada la selección la misma, sin más trámite, tras la recepción de la factura en el registro de facturas.

El precio de la validación y desarrollo de la oportunidad (fase 2) se abonará, una vez validado el trabajo realizado, en el plazo de 30 días naturales desde la recepción en el registro de facturas de la correspondiente factura que acredite la realización total del contrato.

El medio de pago será mediante transferencia.

15. OBLIGACIONES DE LA ADJUDICATARIA

El contrato se ejecutará con estricta sujeción a los compromisos adquiridos en su oferta por la adjudicataria, a las condiciones recogidas en el presente marco regulador y, de forma general, conforme a las órdenes que emita la unidad gestora del contrato en las cuestiones relativas a la ejecución del mismo.

16. SUBCONTRATACIÓN

Las prestaciones del contrato podrán ser objeto de subcontratación cuando la licitadora, en el momento de acreditar su solvencia haya presentado a un subcontratista y se acompañe con una declaración responsable del subcontratista de que está de acuerdo en cumplir las condiciones del contrato.

Los subcontratistas podrán ser sustituidos, previa acreditación de que los sustitutos disponen, al menos, de igual solvencia económica y financiera, técnica o profesional que el sustituido, con autorización expresa de la entidad contratante.

17. SUPERVISIÓN E INSPECCIÓN

La ejecución del contrato se desarrollará bajo la supervisión, inspección y control de la unidad gestora del contrato, que podrá dictar las instrucciones precisas para el fiel cumplimiento de lo convenido.

En este sentido, la unidad gestora del contrato se reserva el derecho a realizar cuantas comprobaciones consideren necesarias para verificar las prestaciones realizadas y la adecuación de las mismas a las condiciones establecidas en el presente marco.

18. SUMISIÓN A FUERO

La presentación de una oferta al presente contrato implica aceptar la sumisión de la licitadora a la competencia de los Juzgados y Tribunales de Pamplona para cuantas acciones y reclamaciones puedan derivarse del presente contrato y respecto de las que sea válida dicha sumisión.

ANEXO I: PRESCRIPCIONES TÉCNICAS

En este anexo se recogen las especificaciones técnicas necesarias para la ejecución del contrato:

PRESCRIPCIONES TÉCNICAS DE LA DETECCIÓN DE LA OPORTUNIDAD (FASE 1)

La propuesta de oportunidad que se presentará con la solicitud de participación en la licitación tendrá el siguiente contenido mínimo:

1. Estudio de mercado (datos generales):

- a. Segmento de mercado y área geográfica.
- b. Análisis de datos estadísticos de consumo de los bienes o servicios objeto de la agrupación en el país de destino, evolución de las importaciones del producto en general y de las importaciones españolas en particular u otras evidencias de mercado relativas a la oportunidad detectada.
- c. Análisis del entorno: Datos generales del país o países de destino y características de su política general, de importaciones y culturales en lo que afecten al segmento de oportunidad detectado.

2. Oportunidad detectada

- a. Características del producto o servicio a ofertar.
- b. Perfil del consumidor de dicho producto o servicio (¿qué necesidades tienen, cuáles son sus problemas, qué preferencias, etc.)
- c. Estimación de la demanda de los productos o servicios que se van a comercializar en los próximos 3 años.
- d. Posibles competidoras que ya estén en el mercado o puedan entrar.
- e. Propuesta de valor: Características que tendría que tener la oferta conjunta y su ventaja competitiva respecto a las competidoras existentes o potenciales.
- f. Existencia en Navarra de empresas susceptibles de formar parte de la agrupación.
- g. Comprobable: Determinación de lo que habría que realizar en la siguiente fase del análisis para comprobar la existencia de la oportunidad y las características de la agrupación para que fuera viable.

PRESCRIPCIONES TÉCNICAS DE LA COMPROBACIÓN Y DESARROLLO DE LA OPORTUNIDAD (FASE2)

- Se comprobará y desarrollará la oportunidad de negocio detectada en la primera fase, de forma suficiente para justificar la generación de una agrupación de empresas en torno a ella.
- Se presentará la oportunidad ante el Servicio de Proyección Internacional y ante las empresas del sector navarro susceptibles de formar parte de una agrupación en torno a la oportunidad

El contenido de la comprobación se extenderá al menos a los siguientes extremos:

- 1) La existencia de la necesidad a satisfacer detectada: si los clientes potenciales que conforman el nicho tienen necesidades particulares que no son satisfechas por la oferta general del mercado, o bien no hay suficientes empresas para abastecer esa necesidad.
- 2) Perfil del cliente potencial. Capacidad de compra y factores de decisión de los potenciales clientes (calidad, precio, plazos de entrega, servicio postventa...)
- 3) Que el nicho o segmento tiene suficiente tamaño: Facturación total del sector y del segmento. Analizar si existe suficiente volumen de mercado para garantizar la sostenibilidad del proyecto empresarial.
- 4) Competencia del nicho: Número de empresas y su distribución en el territorio, tamaño de las empresas, facturación media de las empresas del sector y sus ventajas competitivas, puntos fuertes y débiles.
- 5) Que los canales de entrada son accesibles. Identificación de los mismos, posibles dificultades/barreras de entrada del producto/servicio y cómo se va a hacer frente a las mismas.
- 6) Perfil de la empresa óptimo para participar en la agrupación: Tipo de producto, capacidad productiva, volumen de negocio, capacidad financiera de las empresas necesaria para participar en la agrupación

-Se acreditarán las acciones realizadas y las fuentes utilizadas para su comprobación.

ENTREGABLES: informe completo de la oportunidad, un power point para su presentación al Servicio de Proyección internacional y a las empresas con potencialidad para la creación del grupo de exportación.

HOJA RESUMEN DE DATOS DEL LICITADOR

Don/Doña:

con DNI número:

con domicilio en:

en nombre propio o en representación del licitador (*táchese lo que no proceda*):

con NIF:

con domicilio en:

DECLARA:

Que, a efectos de notificaciones, subsanación de defectos materiales de la documentación presentada por la empresa y notificaciones en caso de reclamación en materia de contratación ante el Tribunal Administrativo de Contratos Públicos de Navarra, en relación con el presente procedimiento de contratación, rogamos contacte con D./D^a:, DNI:, en la siguiente dirección electrónica, dirección postal y números de teléfono y fax:

☐ Dirección de correo electrónico (e-mail): ...

☐ Dirección postal:

☐ Teléfono:

☐ DEH.....

Que licita a las siguientes partes del contrato (marque con una x lo que proceda):

- ☐ Fase 1: Identificación de la oportunidad
- ☐ Fase 2: Comprobación y desarrollo de la oportunidad.

Si licita a la fase 2 del contrato (marque con una x lo que proceda):

- ☐ Que tiene la solvencia técnica requerida para ello
- ☐ Que acredita la solvencia técnica mediante subcontratación.

....., de..... de 2019

Lugar, fecha y firma

(es imprescindible cumplimentar todos los datos)

ANEXO III. MODELO DE DECLARACIÓN RESPONSABLE

D/Dña.
con D.N.I. número
en representación de
con N.I.F.

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 55 de la Ley Foral 2/2018, de 13 de abril, de Contratos Públicos (LFCP), DECLARO:

- a) Reunir los requisitos de capacidad jurídica y de obrar y, en su caso, que quien firma ostenta la debida representación.
- b) En caso de licitar a la fase 2 del contrato, satisfacer por sí misma o a través de una empresa subcontratista, la solvencia técnica requerida para resultar adjudicatario.
- c) No incurrir en ninguna de las prohibiciones de contratar del artículo 22 de la LFCP, así como estar al corriente en el cumplimiento de las obligaciones tributarias y con la Seguridad Social impuestas por las disposiciones vigentes.
- d) Someterme a la jurisdicción de los juzgados y tribunales de Pamplona para todas las incidencias, con renuncia al fuero jurisdiccional que pudiera corresponderme.
- e) Acreditar, en caso de resultar seleccionada, la posesión y validez de los documentos y requisitos exigidos, en el plazo máximo de 7 días naturales desde que me sean requeridos.

....., de..... de 2019

Lugar, fecha y firma