



Coordina e imparte:



**iConozca el  
Instrumento Pyme en  
detalle y las claves  
para preparar una  
propuesta de éxito!**

## DATOS DEL CURSO

### FECHA DEL CURSO

24 y 25 de noviembre de 2014

### LUGAR DE IMPARTICIÓN

ASOCIACIÓN DE LA INDUSTRIA  
(AIN) – Aula 7  
Carretera de Pamplona, 1  
31191 CORDOVILLA

### MODALIDAD

Presencial con formato de taller

### DURACIÓN

13 horas

### HORARIO

Lunes 24 de 16h a 20h y Martes 25  
de 8.30/14.30 y de 15.30/18.30

### PÚBLICO OBJETIVO

Curso de especial interés para  
profesionales y técnicos de PYMES  
que intervienen en cualquiera de  
los procesos relacionados con la  
preparación, gestión y justificación,  
técnica y económica financiera de  
proyectos europeos.

### INCLUYE

Material formativo/informativo del  
curso y diploma de asistencia.

### INSCRIPCIÓN

Las inscripciones se realizarán **antes  
del 21 de noviembre** a través del  
siguiente formulario: [enlace](#)

## Presentación

El **programa Horizon 2020** lanzado en diciembre del pasado año por la Comisión Europea, ha previsto **80.000 millones de € entre los años 2014 y 2020**, para actividades de Investigación y Desarrollo, Innovación, Disseminación, Apoyo y Concienciación social en distintas áreas tecnológicas. En general estas **ayudas a fondo perdido y sin garantías, oscilan entre el 70% y el 100%** del presupuesto financiable.

Pues bien, conscientes de la necesidad de apoyar a las Pymes, se han previsto unos **10.000 Millones bajo el denominado instrumento Pyme**, que es el programa desarrollado específicamente para apoyar este sector tan mayoritario y que tiene unas peculiaridades diferenciadoras sobre el resto. La idea básica es, en un proceso en tres fases, seleccionar a las Pymes más innovadoras y acompañarlas desde la I+D al mercado, tutelando todo el proceso y convirtiendo esas empresas en multinacionales rentables y competitivas. Aun siendo un proceso muy exigente, **las empresas finalmente seleccionadas recibirán todo el apoyo para el desarrollo del negocio, desde financiación hasta capital riesgo y asesoramiento (coaching).**

## Objetivos

El asistente se convierte en parte activa, simulando **casos y situaciones reales** con las que se encontrará. Mediante numerosos ejemplos, ejercicios y dinámicas de grupo, el objetivo del taller es **recorrer de manera práctica el ciclo fundamental de la participación de una empresa** en un consorcio y la posterior preparación/presentación de una propuesta al Instrumento Pyme, especialmente en energía y movilidad.

## Ponente

**Javier Medina Antón** es experto en programas internacionales de financiación de I+D, modelos de negocio y Análisis & Valoración de tecnologías, formación de consorcios y gestión y coordinación de fondos y proyectos europeos. Economista, especialidad Finanzas. Master en Negocio Energético y PDG-IESE. Desde 1995, desarrolla su carrera profesional en la Financiación y Análisis de inversiones en nuevas tecnologías, private equity, desarrollo de nuevo negocio, alianzas estratégicas, competitividad empresarial y proyectos europeos, principalmente en el ámbito de la I+D+i y especialmente en los sectores energético, transporte sostenible y universitario. Ha trabajado en diferentes organismos públicos y privados (OTRIs, Fundaciones...) así como en empresas privadas, ocupando diferentes puestos de responsabilidad desde los que, en particular, ha preparado y coordinado más de 140 proyectos (IV al VII PM, IEE, Eurostars, etc.). Ha sido evaluador de planes estratégicos de I+D+i para el Ministerio de Educación y Ciencia, ponente en numerosas charlas y conferencias sobre gestión de la I+D, organización y dirección de empresas renovables o fiscalidad de la I+D. Es profesor del Master en Energías Renovables de la Universidad Europea de Madrid. Actualmente es Director General de Qi Energy Assessment, dedicada a actividades de I+D en Modelos de Negocio y Valoración de tecnologías y servicios de Análisis y selección de tecnologías energéticas y movilidad sostenible para su desarrollo empresarial en mercados internacionales mediante actividades de financiación europea, corporate finance y desarrollo de negocio.



¡Si su empresa es  
seleccionada, podría  
convertirse en una  
multinacional con el  
apoyo de la UE!

## PROGRAMA

### TALLER DE FORMACIÓN EN INSTRUMENTO PYME

LUNES, 24 DE NOVIEMBRE

16:00	<b>Bienvenida</b>
16:15	<b>PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA de la I+D+i en Proyectos Europeos</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>a. Entorno actual de la Financiación Europea de I+D+i.</li> <li>b. Horizon 2020. Financiación Europea de I+D+i.</li> <li>c. Horizon 2020. Modalidades de Participación.</li> <li>d. Estrategia de I+D+i de mi organización en H2020: <ul style="list-style-type: none"> <li>i. El ciclo de la I+D+i.</li> <li>ii. Proyectos Estratégicos, Operativos y de Soporte.</li> <li>iii. Implicaciones de un proyecto de I+D+i en el Largo Plazo.</li> </ul> </li> <li>e. Time to Market. Lo que es negocio y lo que no.</li> </ul>
17:45	<b>Pausa-Café</b>
18:00	<i>CASO PRÁCTICO 1. Renovables S.L. y el problema del TRL</i>  <b>PROYECTOS ORIENTADOS A MERCADO en HORIZON 2020</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>a. Origen y explicación de los TRL (Technology Readiness Levels) y MRL (Manufacturing Readiness Levels). El mínimo del TRL 6 en Instrumento Pyme, verdades y mentiras.</li> <li>b. Instrumento Pyme vs Otros programas (Innovation Actions, Fast Track to Innovation Pilot). Similitudes y Diferencias.</li> </ul>
19:15	<b>EL INSTRUMENTO PYME. CLAVES DEL PROGRAMA EN LA PRÁCTICA</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>a. Abundantes e interesantes datos de análisis del primer corte (18 junio). ¡Es el mercado no la tecnología!</li> <li>b. Consejos necesarios para el éxito (Mercado disruptivo, crecimiento, empleo de calidad e internacionalización).</li> </ul>
20:00	<b>Fin de la 1ª Sesión</b>



**¡Aproveche la oportunidad y ponga en valor todo el esfuerzo realizado en su actividad de I+D!**

Coordina e imparte:



## PROGRAMA

### TALLER DE FORMACIÓN EN INSTRUMENTO PYME

**MARTES, 25 DE NOVIEMBRE**

<b>8:30</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>c. Criterios de Elegibilidad y Evaluación. El criterio evaluador en detalle.</li><li>d. Contenido del “Análisis de Viabilidad” y “Plan de Negocio” en el Instrumento Pyme.</li></ul> <p><b>CASO PRÁCTICO 2. Análisis de Evaluación de una propuesta en Fase 1.</b></p>
<b>11:30</b>	<b>Pausa-Café</b>
<b>11:45</b>	<b>TRES FASES DEL CICLO INVERSOR (NO DEL CICLO DE LA TECNOLOGÍA)</b> <ul style="list-style-type: none"><li>a. Fase 1: Concepto y Análisis de Viabilidad.</li><li>b. Fase 2: I+D, Demostración y Replicabilidad en Mercado (Innovation project).</li><li>c. Fase 3: Comercialización (Incorporación de Inversores).</li><li>d. Business coaching (Fase 1 y Fase 2).</li></ul>
<b>12:30</b>	<b>PREPARANDO UNA PROPUESTA DE ÉXITO EN FASE 1 EN EL INSTRUMENTO PYME</b> <ul style="list-style-type: none"><li>a. Requerimientos y errores habituales. Información clave en Anexos.</li><li>b. ¡Qué contar y cómo en 10 hojas! ¿Individual o en Consorcio?<ul style="list-style-type: none"><li>i. Parte A: Documentación Administrativa</li><li>ii. Parte B: “Excellence (section 1), Impact (section 2), Implementation (section 3)”..</li></ul></li></ul> <p><b>CASO PRÁCTICO 3. Análisis de una propuesta de éxito en Fase 1</b></p>
<b>14:30</b>	<b>Pausa-Almuerzo</b>
<b>15:30</b>	<b>PREPARANDO UNA PROPUESTA DE ÉXITO EN FASE 2 EN EL INSTRUMENTO PYME</b> <ul style="list-style-type: none"><li>a. Requerimientos y errores habituales. Información clave en Anexos.</li><li>b. Propuesta de 30 hojas en consorcio. ¿Individual?<ul style="list-style-type: none"><li>i. Parte A: Documentación Administrativa.</li><li>ii. Parte B: “Excellence (section 1), Impact (section 2), Implementation (section 3)”..</li></ul></li></ul> <p><b>CASO PRÁCTICO 4. Claves de Preparación de Memoria Técnica en Fase 2</b></p>
<b>17h30</b>	<b>REGLAS FINANCIERAS Y DE JUSTIFICACIÓN</b> <ul style="list-style-type: none"><li>a. Costes Elegibles. Costes Directos e Indirectos. Categorías.</li><li>b. Costes de personal para empresarios de Pyme sin salario, tiempo parcial, completo y subcontratación (plan de viabilidad, análisis de patentes, etc.).</li><li>c. El presupuesto. ¿Cómo hacerlo y qué incluir? Coherencia y trazabilidad.</li><li>d. Criterios de revisión previa antes de la presentación.</li></ul>
<b>18:30</b>	<b>Fin de la 2ª Sesión y entrega de Diplomas</b>