



Coordina e imparte:



¡Conozca el Instrumento Pyme en detalle y las claves para preparar una propuesta de éxito!

DATOS DEL CURSO

FECHA DEL CURSO

24 y 25 de noviembre de 2014

LUGAR DE IMPARTICIÓN

ASOCIACIÓN DE LA INDUSTRIA (AIN) – Aula 7

Carretera de Pamplona, 1
31191 CORDOVILLA

MODALIDAD

Presencial con formato de taller

DURACIÓN

13 horas

HORARIO

Lunes 24 de 16h a 20h y Martes 25 de 8.30/14.30 y de 15.30/18.30

PÚBLICO OBJETIVO

Curso de especial interés para profesionales y técnicos de PYMES que intervienen en cualquiera de los procesos relacionados con la preparación, gestión y justificación, técnica y económica financiera de proyectos europeos.

INCLUYE

Material formativo/informativo del curso y diploma de asistencia.

INSCRIPCIÓN

Las inscripciones se realizarán **antes del 21 de noviembre** a través del siguiente formulario: [enlace](#)

Presentación

El **programa Horizon 2020** lanzado en diciembre del pasado año por la Comisión Europea, ha previsto **80.000 millones de € entre los años 2014 y 2020**, para actividades de Investigación y Desarrollo, Innovación, Diseminación, Apoyo y Concienciación social en distintas áreas tecnológicas. En general estas **ayudas a fondo perdido y sin garantías, oscilan entre el 70% y el 100%** del presupuesto financiable.

Pues bien, conscientes de la necesidad de apoyar a las Pymes, se han previsto unos **10.000 Millones bajo el denominado instrumento Pyme**, que es el programa desarrollado específicamente para apoyar este sector tan mayoritario y que tiene unas peculiaridades diferenciadoras sobre el resto. La idea básica es, en un proceso en tres fases, seleccionar a las Pymes más innovadoras y acompañarlas desde la I+D al mercado, tutelando todo el proceso y convirtiendo esas empresas en multinacionales rentables y competitivas. Aun siendo un proceso muy exigente, **las empresas finalmente seleccionadas recibirán todo el apoyo para el desarrollo del negocio, desde financiación hasta capital riesgo y asesoramiento (coaching).**

Objetivos

El asistente se convierte en parte activa, simulando **casos y situaciones reales** con las que se encontrará. Mediante numerosos ejemplos, ejercicios y dinámicas de grupo, el objetivo del taller es **recorrer de manera práctica el ciclo fundamental de la participación de una empresa** en un consorcio y la posterior preparación/presentación de una propuesta al Instrumento Pyme, especialmente en energía y movilidad.

Ponente

Javier Medina Antón es experto en programas internacionales de financiación de I+D, modelos de negocio y Análisis & Valoración de tecnologías, formación de consorcios y gestión y coordinación de fondos y proyectos europeos. Economista, especialidad Finanzas. Master en Negocio Energético y PDG-IESE. Desde 1995, desarrolla su carrera profesional en la Financiación y Análisis de inversiones en nuevas tecnologías, private equity, desarrollo de nuevo negocio, alianzas estratégicas, competitividad empresarial y proyectos europeos, principalmente en el ámbito de la I+D+i y especialmente en los sectores energético, transporte sostenible y universitario. Ha trabajado en diferentes organismos públicos y privados (OTRIs, Fundaciones...) así como en empresas privadas, ocupando diferentes puestos de responsabilidad desde los que, en particular, ha preparado y coordinado más de 140 proyectos (IV al VII PM, IEE, Eurostars, etc.). Ha sido evaluador de planes estratégicos de I+D+i para el Ministerio de Educación y Ciencia, ponente en numerosas charlas y conferencias sobre gestión de la I+D, organización y dirección de empresas renovables o fiscalidad de la I+D. Es profesor del Master en Energías Renovables de la Universidad Europea de Madrid. Actualmente es Director General de Qi Energy Assessment, dedicada a actividades de I+D en Modelos de Negocio y Valoración de tecnologías y servicios de Análisis y selección de tecnologías energéticas y movilidad sostenible para su desarrollo empresarial en mercados internacionales mediante actividades de financiación europea, corporate finance y desarrollo de negocio.



Universidad
de Navarra



¡Si su empresa es
seleccionada, podría
convertirse en una
multinacional con el
apoyo de la UE!



PROGRAMA

TALLER DE FORMACIÓN EN INSTRUMENTO PYME

LUNES, 24 DE NOVIEMBRE

16:00	Bienvenida
16:15	PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA de la I+D+i en Proyectos Europeos <ul style="list-style-type: none">a. Entorno actual de la Financiación Europea de I+D+i.b. Horizon 2020. Financiación Europea de I+D+i.c. Horizon 2020. Modalidades de Participación.d. Estrategia de I+D+i de mi organización en H2020:<ul style="list-style-type: none">i. El ciclo de la I+D+i.ii. Proyectos Estratégicos, Operativos y de Soporte.iii. Implicaciones de un proyecto de I+D+i en el Largo Plazo.e. Time to Market. Lo que es negocio y lo que no.
17:45	Pausa-Café
18:00	<i>CASO PRÁCTICO 1. Renovables S.L. y el problema del TRL</i> PROYECTOS ORIENTADOS A MERCADO en HORIZON 2020 <ul style="list-style-type: none">a. Origen y explicación de los TRL (Technology Readiness Levels) y MRL (Manufacturing Readiness Levels). El mínimo del TRL 6 en Instrumento Pyme, verdades y mentiras.b. Instrumento Pyme vs Otros programas (Innovation Actions, Fast Track to Innovation Pilot). Similitudes y Diferencias.
19:15	EL INSTRUMENTO PYME. CLAVES DEL PROGRAMA EN LA PRÁCTICA <ul style="list-style-type: none">a. Abundantes e interesantes datos de análisis del primer corte (18 junio). ¡Es el mercado no la tecnología!b. Consejos necesarios para el éxito (Mercado disruptivo, crecimiento, empleo de calidad e internacionalización).
20:00	Fin de la 1ª Sesión



¡Aproveche la oportunidad y ponga en valor todo el esfuerzo realizado en su actividad de I+D!

Coordina e imparte:



PROGRAMA

TALLER DE FORMACIÓN EN INSTRUMENTO PYME

MARTES, 25 DE NOVIEMBRE

8:30	<ul style="list-style-type: none"> c. Criterios de Elegibilidad y Evaluación. El criterio evaluador en detalle. d. Contenido del “Análisis de Viabilidad” y “Plan de Negocio” en el Instrumento Pyme. <p>CASO PRÁCTICO 2. Análisis de Evaluación de una propuesta en Fase 1.</p>
11:30	Pausa-Café
11:45	<p>TRES FASES DEL CICLO INVERSOR (NO DEL CICLO DE LA TECNOLOGÍA)</p> <ul style="list-style-type: none"> a. Fase 1: Concepto y Análisis de Viabilidad. b. Fase 2: I+D, Demostración y Replicabilidad en Mercado (Innovation project). c. Fase 3: Comercialización (Incorporación de Inversores). d. Business coaching (Fase 1 y Fase 2).
12:30	<p>PREPARANDO UNA PROPUESTA DE ÉXITO EN FASE 1 EN EL INSTRUMENTO PYME</p> <ul style="list-style-type: none"> a. Requerimientos y errores habituales. Información clave en Anexos. b. ¡Qué contar y cómo en 10 hojas! ¿Individual o en Consorcio? <ul style="list-style-type: none"> i. Parte A: Documentación Administrativa ii. Parte B: “Excellence (section 1), Impact (section 2), Implementation (section 3)”.. <p>CASO PRÁCTICO 3. Análisis de una propuesta de éxito en Fase 1</p>
14:30	Pausa-Almuerzo
15:30	<p>PREPARANDO UNA PROPUESTA DE ÉXITO EN FASE 2 EN EL INSTRUMENTO PYME</p> <ul style="list-style-type: none"> a. Requerimientos y errores habituales. Información clave en Anexos. b. Propuesta de 30 hojas en consorcio. ¿Individual? <ul style="list-style-type: none"> i. Parte A: Documentación Administrativa. ii. Parte B: “Excellence (section 1), Impact (section 2), Implementation (section 3)”.. <p>CASO PRÁCTICO 4. Claves de Preparación de Memoria Técnica en Fase 2</p>
17h30	<p>REGLAS FINANCIERAS Y DE JUSTIFICACIÓN</p> <ul style="list-style-type: none"> a. Costes Elegibles. Costes Directos e Indirectos. Categorías. b. Costes de personal para empresarios de Pyme sin salario, tiempo parcial, completo y subcontratación (plan de viabilidad, análisis de patentes, etc.). c. El presupuesto. ¿Cómo hacerlo y qué incluir? Coherencia y trazabilidad. d. Criterios de revisión previa antes de la presentación.
18:30	Fin de la 2ª Sesión y entrega de Diplomas